

Bäste Läsare

Idag fortsätter vi vår novemberartikelserie med del 4 av "The Money Game".

Du hittar del 1 på den här sidan:

<http://dlcfinans.blogg.se/2018/october/the-money-game-2018.html>

Du hittar del 2 på den här sidan:

<http://dlcfinans.blogg.se/2018/november/the-money-game-del-2.html>

Du hittar del 3 på den här sidan:

<http://dlcfinans.blogg.se/2018/november/the-money-game-del-3.html>



I första delen frågade vi bland annat hur det går för dig och dina ambitioner kring att bygga upp inkomstkällor på nätet.

I andra delen så tittade vi lite närmare på den heta kryptomarknaden och de problem vi sett kring nystartade affärskoncept inom detta område.

I del tre tittade vi närmare på vad ett så kallat Ponzi-program är för något och vi avslutade med lite tips om hur du kan bedöma ett affärskoncept som du är intresserad av.

Vi fortsätter där vi slutade förra gången. Med just det här med att kunna bedöma ett affärskoncept/inkomstkoncept som man är intresserad av.

Använd dig av de här enkla research-metoderna och du kommer undvika att bli indragen i investeringsbedrägerier och Ponzi-program!

*** Vilka är personerna bakom aktuellt affärskoncept?**



Ett affärskoncept/inkomstkoncept står oftast och faller med de personer som ligger bakom, de som startat upp konceptet och som är också de personer som är frontfigurerna.

Därför ska du gärna börja här. Vilka är personerna som driver detta koncept?

Vad har de gjort tidigare? Ta gärna direktkontakt med dem, vad får du för respons?

Kan du få kontakt direkt med dem?

De vill att du ska satsa pengar i deras projekt, hur engagerade är de själva i att verkligen hjälpa dig och svara på dina frågor?

Det finns allt för många affärskoncept som lanseras på nätet som drivs av personer som helst vill vara anonyma och hålla sig "i bakgrunden". Det är inget bra tecken!

Som vanligt handlar det sig om skaffa sig RÄTT typ av information som kan ge oss ett stabilt och tryggt underlag för våra beslut.

Allt för många gör affärer med företag som de inte har någon aning om vilka som är ägarna, vilka är personerna bakom investeringskonceptet.

Hela konceptet presenteras på hemsida, där kan det stå både det ena och det andra. Men stämmer verkligen det som står?

Har du kollat upp fakta? Vad säger andra?

*** Transparens – Öppenhet**

Man ser det överallt på nätet. Tjäna 10-15-20-50% per månad med en investering i vårt företag. Vi genererar pengar på valutamarknaden. Vi genererar pengar på kryptovaluta-mining/trading. Vi genererar pengar på sports arbitrage osv osv.

Löften om passiva inkomster lockar många.

Innan du hoppar på ett sådant här projekt och satsar pengar, innan du hoppar på ett sådant här projekt och börjar rekommendera andra att göra likadant – ta först reda på om detta verkligen stämmer!

Om man säger att man tjäna pengar på valutamarknaden exempelvis, vilka är de som sköter tradingen? Be att få se på tradingkonton (live) och se hur resultaten ser ut. Det är ju en rätt rimlig begäran, eller hur!

OK, ni arbetar med kryptovaluta-mining. Var finns era mining-anläggningar, finns det bevis på att det verkligen är era anläggningar?

Ok, ni arbetar med kryptovaluta-trading, vilka är era traders? Kan ni visa upp era aktuella tradingkonton och resultaten från dessa?

Det är enkelt att säga en sak, men det gäller faktiskt också kunna backa upp detta med bevis. Håll dig borta från företag som inte är transparenta med sina resultat.

Här har vi sett hur många som helst exempel på företag som lovar guld och gröna skogar men som sedan inte kan visa upp ett dugg som styrker det som sägs.

Dessutom vill de nästan alltid låsa upp dina pengar/investering under bestämd period, varför vill de det?

Å andra sidan, det ska sägas...

OK, du har fått mer råd som du kan använda dig av när du ska göra en bedömning kring ett affärskoncept/inkomstkoncept som du blivit intresserad av.

Men även om du är extremt noga med din research så kan du aldrig få några som helst garantier på att du kommer bli framgångsrik. Detta är trots allt affärer!

Du kan få direktkontakt med ägarna och du får ett jättestort förtroende för personerna bakom det aktuella konceptet. De kan till och med visa sina tidigare resultat och de är öppna med alla sina tidigare resultat. Men som du vet, tidigare resultat är ingen garanti för framtiden.

Även personer som är ärliga, duktiga och öppna med sina affärer misslyckas ibland. Det är bara så det är, det finns inga garantier om framgång inom affärer.

Ibland måste vi också våga ta chansen eller hur!

Annars kommer vi inte våga göra ett dugg, vi kommer aldrig komma någon vart. Då är det stängda dörrar överallt – tyvärr.

Du måste alltid vara beredd att riskera för att kunna vinna något. Sedan ska man givetvis undvika onödigt stort risktagande. Satsa aldrig mer pengar än du faktiskt har råd att förlora. Genom att använda lite sunt förnuft, vara noga med vår research och vara lite kritiska så kan vi ändå se till att filtrera bort skiten!

Lägg ingen tid på sådant som ändå är dömt att misslyckas förr eller senare.

Berätta gärna mer om dina egna erfarenheter, är du med i något inkomstkoncept idag?

Kanske är du intresserad av ett koncept som du fått tips om, men du är osäker om du vågar satsa några pengar?

Ta hjälp av oss. Vi hjälper dig gärna med vår bedömning och analys.

Använd denna sida för att kommunicera med oss:

<http://www.inzideinfo.com/kontakt>

Vi fortsätter denna artikelserie med del 5 i nästa vecka.

Team InzideInfo/DLC

InzideInfo